



Uitvraag collectieve inkoop laadpalen

Contactpersonen: Bert Strijker en Ruben Schutte

Datum: 12-08-2019

Versie: 1.0 (definitief)



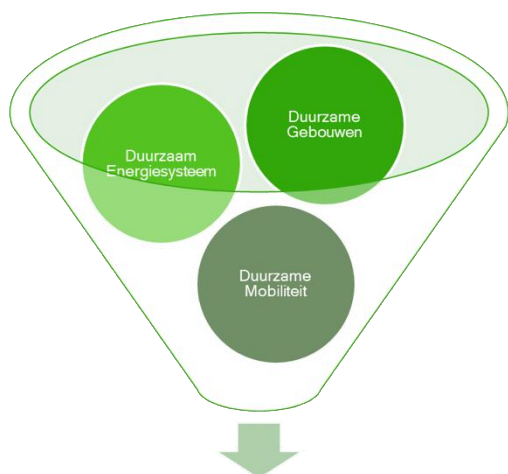
Inhoudsopgave

EnergieCollectief Utrechtse Bedrijven	3
Wat vragen wij van u?.....	4
Uitvraagprocedure	4
Meer informatie.....	4
Bijlage 1: Relevante informatie werkgebied	5
<i>Werkgebied</i>	<i>5</i>
<i>Collectieve inkoopprijs.....</i>	<i>5</i>
<i>Typologie bedrijven</i>	<i>5</i>
Bijlage 2: Toelichting van verwachtingen aanbidding	5
<i>Kaders van de aanbidding</i>	<i>6</i>
<i>Onderdelen van de aanbidding</i>	<i>6</i>
Bijlage 3: Voorwaarden voor deze samenwerkingsovereenkomst.....	7
Bijlage 4: Wensen voor deze samenwerkingsovereenkomst	8
Bijlage 5: Inkoopbeleid	9
<i>Zaken doen met ECUB</i>	<i>9</i>
<i>ECUB als inkoper.....</i>	<i>9</i>
<i>Digitaal, transparant en vertrouwelijk</i>	<i>10</i>
<i>Inkoopkaders</i>	<i>10</i>
<i>Wegingscriteria</i>	<i>11</i>



EnergieCollectief Utrechtse Bedrijven

Het EnergieCollectief Utrechtse Bedrijven (verder als: ECUB) is een energiecoöperatie voor bedrijven. ECUB is opgericht door en voor ondernemers en heeft geen winstoogmerk. Door het collectieve draagvlak kan ECUB de belangen behartigen van de bedrijven op aangesloten bedrijventerreinen. Denk hierbij aan bemiddeling met handhaving, het aantrekken van subsidies en het opzetten van lobbytrajecten. Verder is ECUB met haar leden een netwerk van duurzame gelijkgestemde bedrijven.



Economische continuïteit

De activiteiten van ECUB richten zich op 3 pijlers, namelijk:

- Duurzame gebouwen;
- Duurzame mobiliteit;
- Duurzaam energiesysteem.

De 3 pijlers hebben als doel om economische continuïteit te borgen voor de leden en de aangesloten bedrijventerreinen.

Door strategische partners realiseert ECUB een collectief inkoopvoordeel voor specifieke producten die bedrijven helpen verduurzamen. Zo zijn er nu partners voor de inkoop van groene stroom, ledverlichting en zonnepanelen. ECUB is een onafhankelijke partij, dus de leden zijn niet verplicht om samen te werken met de partners.

ECUB biedt haar leden:

- Collectieve inkoopvoordelen;
- Groene stroom voor de prijs van grijs;
- Een energiescan (Erkende Maatregelen en bovenwettelijke maatregelen);
- Economisch verantwoorde verduurzaming;
- Begeleiding en toewijding in verduurzaming: van ambitie naar realisatie;
- Voorbereiding op komende wetgeving;
- Een platform voor gezamenlijke verduurzaming;
- Bemiddeling met handhaving;
- Participatie in innovatie;
- Kennisbijeenkomsten over duurzaamheid;
- Het ECUB-keurmerk;
- In het kort: ontzorging op het gebied van verduurzaming.



Momenteel is het EnergieCollectief Utrechtse Bedrijven (ECUB) werkzaam op de bedrijventerreinen Lage Weide, De Wetering – Haarrijn en Nieuw Overvecht in de gemeente Utrecht. ECUB bedient alle bedrijventerrein in de gemeente Stichtse Vecht en sinds het begin van dit jaar ook de bedrijventerreinen Liesbosch en Laagraven in de gemeente Nieuwegein. ECUB is gegroeid naar ruim 70 leden en voorziet de komende jaren wederom een forse groei. Om de kwaliteit van dienstverlening bij dit groeitraject te kunnen waarborgen is ECUB de laatste maanden hard bezig geweest met het uitvoeren van een professionaliseringslag.

Wat vragen wij van u?

Als onderdeel van het doorlopen van een professionaliseringstraject is het inkoopbeleid verbeterd. Om voor onze leden een zo goed mogelijke prijs-kwaliteitsverhouding te kunnen waarborgen zullen we iedere drie jaar de diensten en producten die wij inkopen tegen het licht houden.

In dit kader nodigt ECUB u uit om een aanbieding op te stellen voor de levering van laadpalen aan de leden van de het collectief. Dit aanbod zal ECUB dan gedurende de komende drie jaren actief onder de aandacht brengen van haar leden. ECUB opereert als onafhankelijke partij. Dit betekent dat de leden van het collectief vrij zijn eigen inkooppartijen te selecteren. De partners van ECUB zullen als voorkeursleveranciers worden aangedragen met bijhorend collectief inkoopvoordeel.

In de bijlagen treft u, naast de voorwaarden en wensen die gelden ten aanzien van deze samenwerkingsovereenkomst, relevante informatie aan over het werkgebied van ECUB.

Uitvraagprocedure

Op maandag 12 augustus 2019 zal deze uitvraag worden opengesteld volgens de procedure zoals beschreven in het document 'Zaken doen met ECUB'. Partijen worden gevraagd om uiterlijk maandag 9 september 2019 een aanbieding te doen. Het kan zijn dat partijen op woensdag 18 september 2019 worden uitgenodigd om een mondelinge toelichting te geven. In week 39 zal de uitslag bekend worden gemaakt. De samenwerking zal vanaf 1 oktober 2019 ingaan.

Meer informatie

Op deze uitvraag is het inkoopbeleid van ECUB van toepassing. Het inkoopbeleid is als bijlage 5 bijgevoegd. Voor vragen kunt u contact opnemen met de onderstaande personen.

Dhr. Bert Strijker
Functie: Manager Energiecoöperatie
Email: b.strijker@ecub.nl
Telefoon: 06-20735360

Dhr. Ruben Schutte
Functie: Consultant
Email: r.schutte@ecub.nl / Telefoon: 06-42233297



Bijlage 1: Relevante informatie werkgebied

Werkgebied

ECUB is momenteel actief in de volgende gebieden:

- Lage Weide, gemeente Utrecht;
- De Wetering – Haarrijn, gemeente Utrecht;
- Gemeente Stichtse Vecht;
- Liesbosch, gemeente Nieuwegein;
- Laagraven, gemeente Nieuwegein.

Daarnaast overwegen verschillende bedrijventerreinen om in de komende tijd ook aan te sluiten. De meeste leden bevinden zich momenteel op de bedrijventerreinen Lage Weide en De Wetering – Haarrijn. Ook in de gemeente Stichtse Vecht is ECUB momenteel goed vertegenwoordigd en zijn er goed vorderingen op de bedrijventerreinen Liesbosch en Laagraven in de gemeente Nieuwegein.

Veel leden willen hun wagenparken verduurzamen en hebben daarom behoefte aan een betrouwbare partij voor de aanleg van laadpaleninfrastructuur. Naast het verduurzamen van het eigen wagenpark willen bedrijven laadpalen gebruiken als service naar bezoekers die hun batterij elektrische auto willen opladen.

Collectieve inkoopprijs

ECUB monitort voortdurend de markt op het gebied van aanbieders van laadpalen en heeft voor het collectief van leden met aanbieders prijsafspraken vastgelegd. ECUB brengt deze prijsafspraken actief onder de aandacht van haar leden. De ervaring leert dat een groot deel van de leden, op basis van het aantrekkelijke aanbod én de groenprofilering die daarvan uitgaat, overstappen. Het ECUB-lid koopt vervolgens rechtstreeks in bij de aanbieder.

Typologie bedrijven

Het type bedrijven in het ledenbestand van ECUB is divers. Het grootste deel van de bedrijven bestaat uit bedrijfshallen en kantoor. Deze bedrijven zijn veelal bedrijven actief in de logistiek, dienstverlening, groothandel en bouw.

Bijlage 2: Toelichting van verwachtingen aanbidding

Hieronder wordt een toelichting gegeven over de verwachtingen voor aanbiddingen. Om het mogelijk te maken om aanbieders met elkaar te kunnen vergelijken is het wenselijk dat er



rekening wordt gehouden met de onderstaande kaders. Daarnaast is het verzoek om de onderstaande onderdelen van de aanbidding op te nemen.

Kaders van de aanbidding

1. Het is wenselijk om de aanbidding kort en bondig te houden.
2. Het staat de aanbieder vrij om de aanbidding aan te vullen naar eigen inzicht met relevante informatie.
3. De aanbidding zal vertrouwelijk worden behandeld door ECUB. Echter zal een samenvatting van de beoordeling kunnen worden gedeeld met de leden van ECUB ter onderbouwing. Een samenvatting van de beoordeling kan tevens worden gedeeld met de betreffende aanbiddende partij indien gevraagd.

Onderdelen van de aanbidding

1. Overzicht van de aan te bieden laadpalen met specificaties en prijsindicaties;
2. Minimaal 2 referentieprojecten waaruit blijkt dat de aanbiddende partij ervaring heeft met het realiseren van laadpaleninfrastructuur bij bedrijven;
3. Omschrijving hoe aanbiddende partij om zal gaan met een lead van ECUB met optioneel een omschrijving wat aanbiddende partij nodig heeft van ECUB;
4. Omschrijving waaruit blijkt dat aanbiddende partij kennis heeft van relevante wetgeving op het gebied van veiligheid, duurzaamheid en energiebesparing;
5. Omschrijving waaruit blijkt dat aanbiddende partij kennis heeft van het opstellen van een businesscase omtrent laadpalen voor bedrijven met inachtneming van terugverdientijden, belastingvoordelen en andere (lokale) subsidies;
6. Omschrijving van de rol van de aanbiddende partij (denk aan: installateur, leverancier en/of tussenpersoon);
7. Garantietermijnen;
8. Voorwaarden en betalingstermijnen;
9. Omschrijving van handelingsnelheid: van aankoopbesluit naar realisatie;
10. Optioneel: omschrijving waarin de aanbiddende partij afwijkt van andere marktpartijen;
11. Optioneel: referentieproject(en) waaruit blijkt dat de aanbiddende partij ervaring heeft met het realiseren van een grootschalig (meer dan 10 laadpunten) laadplein;
12. Optioneel: Mogelijkheid voor bidirectionele laadpalen (laden en ontladen);
13. Optioneel: Mogelijkheid om hulp te bieden bij de aanvraag van belastingvoordelen en subsidies;
14. Optioneel: Andere opties van dienstverlening aangeven naast de verkoop van laadpalen, zoals: vormen van lease, huur of abonnementen.



Bijlage 3: Voorwaarden voor deze samenwerkingsovereenkomst

1. De levering van uw diensten en producten dienen op een zo transparant en duidelijk mogelijke wijze plaats te vinden. Wij vragen u te beschrijven hoe u deze duidelijkheid en transparantie vorm gaat geven;
2. Een vast contactpersoon voor ECUB bij aanbieder partij;
3. Na het doorgeven van de contactgegevens van een (potentieel) lid van ECUB dient u binnen 5 werkdagen contact op te nemen met het betreffende lid. Indien dit niet mogelijk is, wordt ECUB hiervan zo spoedig mogelijk op de hoogte gesteld;
4. ECUB hecht waarde aan een persoonlijk benadering van haar leden. Daarom willen wij dat de leden vanuit uw organisatie een vast contactpersoon krijgen toegewezen en fysiek bezocht worden;
5. Halfjaarlijks wordt er door u met betrekking tot de door u geleverde diensten en producten een tussenrapportage aangeleverd. Deze rapportage wordt daarna ten kantore van ECUB geëvalueerd. ECUB behoudt zich het recht voor om de samenwerking na twee negatieve evaluaties op te zeggen;
6. ECUB krijgt inzage in het totaal aantal gerealiseerde laadpalen bij leden en het aantal gerealiseerde laadpalen per lid;
7. Daarnaast wil ECUB inzage in de aanbiedingen die de uitvoerende partij heeft gedaan bij potentiële ECUB-leden en de status hiervan.
8. ECUB ontvangt 2% management fee van de samenwerkingspartner over de totale investering. Dit mag niet worden doorberekend aan de leden en wordt niet vermeld op de factuur van het betreffende lid. Zoals vastgesteld door het bestuur ECUB in mei 2019.



Bijlage 4: Wensen voor deze samenwerkingsovereenkomst

1. Wij vragen de aanbiedende partij te beschrijven hoe zij zelf gaat bijdragen aan de groei van het aantal leden van ECUB;
2. In uw aanbieding zouden we graag zien dat er aantoonbaar rekening gehouden wordt met de doelstellingen op het gebied van duurzaamheid van de gemeente Utrecht, gemeente Stichtse Vecht en de gemeente Nieuwegein;
3. Heeft u aanvullende diensten die voor ECUB-leden interessant kunnen zijn om energie te besparen? Omschrijf wat het voordeel van deze dienst(en) is voor onze leden en welke ervaringen er zijn met deze diensten.



Bijlage 5: Inkoopbeleid

Zaken doen met ECUB

Ten behoeve van de ondersteuning van haar leden koopt ECUB rechtstreeks diensten in. Te denken valt aan de inkoop van energiescans. ECUB gaat hiervoor een rechtstreekse overeenkomst aan met een aanbieder.

Leden van de coöperatie voeren vaak vergelijkbare maatregelen uit ten aanzien van energiebesparing of energieopwekking. Indien meerdere leden gebruik maken van dezelfde aanbieder(s) is collectief voordeel mogelijk. Daarnaast is voor de inkoop van deze diensten vaak kennis nodig die niet in iedere organisatie aanwezig is. Ter ondersteuning en advisering van haar leden selecteert ECUB daarom ook aanbieders van producten of diensten. ECUB beveelt deze aanbieders aan bij haar leden, maar maakt geen onderdeel uit van de overeenkomst die tussen een lid en de aanbieder wordt gesloten. Het staat de leden van ECUB vrij om zelf een andere aanbieder voor deze dienst te selecteren, op de aanbeveling van ECUB rust geen enkele verplichting.

Net als private ondernemingen is onze coöperatie volledig vrij om te beslissen met wie en onder welke voorwaarden zij zaken wil doen. De coöperatie is echter ván en vóór onze leden. Dat betekent dat mening van de leden belangrijk is bij de besluitvorming binnen een coöperatie. Onze leden vinden het belangrijk dat de inkoop van diensten niet alleen op basis van 'best value for money' plaatsvindt, maar ook dat het inkoopproces transparant en consequent is.

Om te voorkomen dat ieder besluit betreffende inkoop aan de leden ter goedkeuring moet worden voorgelegd heeft ECUB inkoopbeleid opgesteld. In dit door de leden goedgekeurd beleid zijn de kaders die wij hanteren voor inkoop vastgelegd. Het is goed dat u zich als ondernemer hierin vooraf verdiept als ECUB een mogelijke opdrachtgever van u wordt.

ECUB als inkoper

De manager van ECUB is verantwoordelijk voor de coördinatie van de inkoop. Hij heeft daarbij de volgende taken en verantwoordelijkheden:

1. Coördineren en signaleren;
2. Opstellen, uitdragen en bewaken van het beleid;
3. Adviseren van het coöperatiebestuur, gevraagd en ongevraagd.

De manager van ECUB is de heer Bert Strijker. U kunt hem als volgt bereiken:

- telefoon: 06-20735360
- e-mail: b.strijker@ecub.nl



Digitaal, transparant en vertrouwelijk

ECUB wil haar inkooptrajecten zo transparant mogelijk laten verlopen. Daarom wordt een vraag voor inkoop van diensten met een financiële omvang van meer dan €5.000 ook digitaal op de website van ECUB gepubliceerd. Op deze wijze hebben alle aanbieders van diensten de gelegenheid, mits ze voldoen aan de criteria, op de levering van de gevraagde dienst in te schrijven.

De inschrijvingen worden vertrouwelijk behandeld en worden niet op de website getoond. Alleen de medewerkers en het bestuur van ECUB hebben directe inzage in de aanbiedingen. Ook leden van ECUB kunnen, na schriftelijk verzoek aan het bestuur van ECUB, inzage krijgen.

Inkoopkaders

Voor de inkoop van diensten door ECUB gelden de volgende kaders:

1. Voor de rechtstreekse inhuur van personeel voor het bedrijfsbureau van ECUB geldt een uitzondering. Zowel de uitvraag als de beoordeling van aanbiedingen worden door het bestuur van ECUB gecoördineerd en afgehandeld. Verantwoording aan de leden over besluitvorming vindt plaats via een Algemene ledenvergadering;
2. Indien de een dienst meerjarig voor ECUB moet worden uitgevoerd is de financiële omvang van de dienst over de gehele looptijd bepalend voor de wijze van aanbesteden;
3. Een uitvraag/opdrachten mag/mogen niet worden gesplitst om onder het bedrag te blijven voor meervoudige aanbesteding;
4. Omgekeerd mogen opdrachten ook niet samengevoegd worden die heel goed als aparte opdrachten behandeld kunnen worden;
5. De wijze van inkopen wordt als volgt bepaald:
 - a. Een dienst tot €5.000 mag, op basis van een passende offerte, rechtsreeks en enkelvoudig worden gegund;
 - b. Voor diensten tussen €5.000 en €10.000 moeten, tenzij dit aantal aanbieders in de markt niet beschikbaar is, minstens twee offertes worden aangevraagd. Deze uitvraag wordt ook op de website van ECUB gepubliceerd;
 - c. Voor diensten groter dan €10.000 moeten, tenzij dit aantal aanbieders in de markt niet beschikbaar is, minstens 3 offertes worden aangevraagd. Deze uitvraag wordt ook op de website van ECUB gepubliceerd;
6. De selectie vindt plaats op basis van de in dit reglement beschreven wegingscriteria;
7. Uitvragen met een financiële omvang groter dan €5.000 worden gedurende een periode van minstens twee weken op de website gepubliceerd;
8. Afspraken met geselecteerde leveranciers worden jaarlijks geëvalueerd. Deze evaluaties worden in de Algemene ledenvergadering besproken;
9. Overeenkomsten worden voor een periode van maximaal 3 jaar aangegaan. Daarna wordt een nieuwe uitvraag gedaan.



Voor de selectie van diensten en producten voor de leden gelden de volgende kaders:

1. Voor dit type uitvragen wordt aan de aanbieders een casus verstrekt op basis waarvan zij de aanbidding kunnen doen;
2. De selectie vindt plaats op basis van de in dit reglement beschreven wegingscriteria;
3. Afspraken met geselecteerde leveranciers worden jaarlijks geëvalueerd. Deze evaluaties worden in de Algemene ledenvergadering besproken;
4. Overeenkomsten worden voor een periode van maximaal 3 jaar aangegaan. Daarna wordt een nieuwe uitvraag gedaan.

Wegingscriteria

ECUB hanteert voor de beoordeling van aanbiedingen wegingscriteria. Aanbiddingen worden hier op getoetst waarna de aanbidding met het hoogste puntenaantal wint. De zwaarte van de criteria verschilt:

Passendheid: in hoeverre sluit de aanbidding aan bij de dienst die ECUB heeft gevraagd.

- Uitstekend: 6 punten
- Goed: 4 punten
- Matig: 2 punten
- Slecht: 0 punten

Value for Money: wat is de prijs-kwaliteitverhouding

- Uitstekend (veel waarde voor relatief laag bedrag): 6 punten
- Goed (veel waarde voor marktconform bedrag): 4 punten
- Matig (relatief weinig waarde voor marktconform bedrag): 2 punten
- Slecht (weinig waarde voor relatief hoog bedrag): 0 punten

Lokale aanbieder: ECUB vindt het belangrijk dat lokale en regionale ondernemers (provincie Utrecht) daar waar mogelijk de kans hebben om een opdracht van ECUB te ontvangen.

- Lokale/regionale aanbieder: 2 punten
- Niet lokale/regionale aanbieder: 0 punten

Duurzaam inkopen: ECUB streeft ernaar dat haar leden hun CO2-footprint zo ver mogelijk verlagen dat ze in ieder geval voldoen aan de wettelijke eisen die aan hen worden gesteld. Waar mogelijk en kansrijk stimuleert ECUB haar leden om een stapje extra te zetten. Daarvoor heeft ECUB een keurmerk opgezet (zie website). ECUB vindt het belangrijk dat haar aanbieders ook aandacht hebben voor de verlaging van de CO2-footprint. Aanbidders dienen in kaart te brengen op welke stap van het keurmerk ze zitten.

- Goud: 6 punten
- Zilver: 4 punten
- Brons: 2 punten
- Lid ECUB: 0 punten

Social Return On Investment (SROI): ECUB vindt het belangrijk dat mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt voldoende kansen krijgen.

- Aanbieder betreft mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt actief bij de levering van de dienst aan ECUB 2 punten
- Aanbieder betreft mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt niet bij de levering van de dienst aan ECUB 0 punten